

Met bijna 60 jaar aan ervaring voorziet Veeneman vele (inter)nationale groothandels van een breed scala aan professionele producten voor zowel de bouw als industrie. Veeneman is ontstaan vanuit een kleinschalig Apeldoorns familiebedrijf wat handelde in gereedschappen en is vandaag de dag uitgegroeid tot toonaangevend fabrikant en importeur met een groot assortiment aan producten.

Veeneman levert diverse machines, gereedschappen, elektro- aansluitmateriaal en verlichting. Jarenlange kennis en ervaring wordt gebruikt om voortdurend innovatieve oplossingen te bedenken en hiermee is Veeneman dan ook in staat om uniek maatwerk te leveren. Hierbij produceert Veeneman kwalitatieve deelassortimenten voor haar handelspartners onder een private label.

Veeneman is gevestigd aan de Sleutelbloemstraat in Apeldoorn en heeft ongeveer 25 medewerkers.

Veeneman b.v. is op zoek naar een

Teamleider Verkoop Binnendienst

40 uur

De functie

In de functie van teamleider verkoop binnendienst ben je samen met jouw team verantwoordelijk voor de afdeling en het aanspreekpunt voor onze klanten. Jouw team bestaat uit 2 binnendienst medewerkers en 3 vertegenwoordigers.

Je weet als geen ander dat de resultaten en kwaliteit belangrijk zijn. Je zorgt voor structuur, stuurt aan, schept voorwaarden en bent ervoor verantwoordelijk dat richtlijnen en procedures worden nageleefd. Er wordt van jou verwacht dat jij het hele proces overziet en proactief het initiatief neemt om verbeteringen aan te brengen. Je werkt ook zelf operationeel op de afdeling mee en plant en organiseert de werkzaamheden van de afdeling. Uiteindelijk zet je je samen met jouw team in om de langdurige relaties van Veeneman te behouden en uitbreiding te realiseren.

Jouw achtergrond

We willen graag kennismaken met jou als je:

- een afgeronde HBO-opleiding (bij voorkeur commerciële economie) of HBO werk- en denkniveau hebt met technische affiniteit
- al een aantal jaar (minimaal 5 jaar) relevante werkervaring hebt, bij voorkeur in de bouw of industrie. Dat kan vanuit je huidige leidinggevende rol, maar ook als je de ambitie hebt om door te groeien naar een leidinggevende functie
- over leidinggevende capaciteiten beschikt met een proactieve instelling
- een sterke persoonlijkheid bent die mensen weet te motiveren

- flexibel, nauwkeurig, daadkrachtig en doel- en resultaatgerichtheid bent
- een 'hands-on' mentaliteit en de bereidheid hebt om operationele taken uit te voeren
- goede planningsvaardigheden hebt
- woonachtig bent binnen een straal van 30 km van Apeldoorn

Wij hebben je veel te bieden

Ga je bij ons aan de slag, dan krijg je een verantwoordelijke en uitdagende baan met veel vrijheid en natuurlijk een eigentijdse beloning. Je werkt in een kleinschalig familiebedrijf met een informele werksfeer. Je krijgt in deze functie de kans en ruimte om de afdeling verder te ontwikkelen en te professionaliseren.

De sollicitatieprocedure

De sollicitatieprocedure bestaat uit twee gesprekken. Een assessment kan onderdeel uitmaken van de procedure. Deze procedure wordt in opdracht voor Veeneman b.v. verzorgd door Boon Accountants Belastingadviseurs.

Vragen?

Voor inhoudelijke vragen over deze vacature kun je contact opnemen met Marith Schraven (personeelsfunctionaris Boon). Zij is bereikbaar op telefoonnummer: 06 - 465 980 64.

Belangstelling?

Ben jij de nieuwe collega die ons team komt versterken? Stuur dan een sollicitatie ter attentie van Tanja Goudappel (officemanager Boon), t.goudappel@boon.nl, te bereiken op telefoonnummer: 055 - 549 85 00.

Acquisitie n.a.v. deze vacature wordt niet op prijs gesteld