

Voor de regio Noord Oost-Nederland zijn wij op zoek naar een enthousiaste en gedreven

Accountmanager Bouw en Industrie **(m/v) 32-40 uur**

De functie

In deze uitdagende buitendienstfunctie voor de regio Noord Oost-Nederland ben je een echte ondernemer die zelfstandig onze klanten bezoekt. Onze klanten zijn o.a. groothandels in ijzerwaren en gereedschappen, bouwmaterialen en verfgrossiers. Je geeft product advies, houdt vinger aan de pols als het gaat om prijs, kwaliteit, klanttevredenheid en wensen en behoeften. Je herkent commerciële kansen, pakt deze direct op en kunt zelfstandig complexe en technische advies- en offertetrajecten opstellen en presenteren. Hierbij weet je precies wat elke klant nodig heeft en weet je maatwerk te leveren.

In jouw functie werk je intensief samen met jouw collega accountmanagers en de verkoop binnendienst.

Wat wij zoeken!

Reageer snel op deze functie wanneer je:

- HBO werk- en denkniveau hebt en technische affiniteit bij voorkeur een technische MBO-opleiding (niveau 4);
- relevante werkervaring hebt in een buitendienst-functie, bij voorkeur in de bouw of industrie;
- een pro-actieve en commerciële instelling hebt;
- een sterke persoonlijkheid bent die mensen weet te enthousiasmeren;
- makkelijk contact legt en in staat bent om vertrouwensrelaties met klanten op te bouwen;
- flexibel bent en nauwkeurig werkt;
- daadkrachtig en doel- en resultaatgerichtheid bent.

Wij hebben je veel te bieden

Ga je bij ons aan de slag, dan krijg je een verantwoordelijke en uitdagende baan met veel vrijheid en natuurlijk een passend salaris. Je werkt in een kleinschalig familiebedrijf met een informele werksfeer.

Interesse?

Voor informatie en vragen over deze vacature kun je contact opnemen met Leon Broekers.

Heb jij interesse in deze uitdagende functie?

Mail dan jouw sollicitatie met C.V. aan l.broekers@veeneman.nl

Acquisitie n.a.v. deze vacature wordt niet op prijs gesteld